

Facturar a
ESGENERACIÓN DE POTENCIA INGENIERIA ESPECIALIZADA SA DE CV.E
s Generación
ESGENERACIÓN DE POTENCIA INGENIERIA ESPECIALIZADA SA DE CV.
EPI2006269L4

Fecha de la factura : 12/07/2023

Términos : Pagadero a la recepción

Fecha de
vencimiento : 12/07/2023

Asunto :

Factura 1/2 Junio - Junio (esta factura no conlleva IVA por ser una factura internacional para México).

#	Artículo & Descripción	Cant.	Tarifa	Cantidad
1	Dirección de marketing y estrategia.	0,50	500,00	250,00
2	Paquete de contenidos nº1: 1 video AI 4 artículos al mes de 500 palabras con 3 imágenes por artículo. *Incluye la subida a la pagina web de los 4 artículos. *Incluye la creación y subida a YouTube de 4 podcast con AI voice.	0,50	300,00	150,00
3	Gestión de redes sociales. 6 publicaciones al mes. Instagram, Facebook, twitter.	0,50	190,00	95,00
4	Estrategia de generación de leads en LinkedIn. * incluye el envío de email mk. 1º. Análisis y planificación: Comenzamos cada proyecto realizando un análisis exhaustivo de tus necesidades y objetivos específicos. Nos sumergimos en tu industria y comprendemos a fondo tu público objetivo. Con esta información, desarrollamos un plan detallado y estratégico para el mes en curso. 2º. Optimización de perfiles: Nos aseguramos de que tus perfiles en LinkedIn estén optimizados y reflejen la imagen y los mensajes clave de tu marca. Destacamos tus fortalezas, habilidades y experiencia relevante para captar la atención de tus clientes potenciales. 3º. Definición del público objetivo: Trabajamos contigo para definir claramente a quién te gustaría dirigirte en cada mes del proyecto. Basándonos en tu industria, tamaño de empresa y otros criterios	0,50	500,00	250,00

#	Artículo & Descripción	Cant.	Tarifa	Cantidad
	relevantes, identificamos tu público objetivo ideal y enfocamos nuestras estrategias en atraer su atención.			
	4°. Gestión de la información: Implementamos un sistema eficiente para gestionar la información generada a través de LinkedIn. Esto incluye la captura y almacenamiento de datos relevantes de leads, interacciones y conversaciones. Utilizamos herramientas y software especializados para organizar y rastrear la información de manera efectiva.			
	5°. Estrategia de contenido: Creamos una estrategia de contenido sólida para cada mes. Desarrollamos y compartimos contenido relevante, útil y atractivo en tu perfil de LinkedIn. Esto puede incluir artículos, consejos, infografías, videos y más, para posicionarte como un líder de pensamiento en tu industria y captar el interés de tus clientes potenciales.			
	6°. Búsqueda activa de clientes potenciales: Utilizamos la función de búsqueda avanzada de LinkedIn para identificar clientes potenciales que se ajusten a tu público objetivo. Nos enfocamos en encontrar personas en roles clave dentro de empresas que podrían convertirse en clientes potenciales. Realizamos conexiones personalizadas y establecemos relaciones significativas.			
	7°. Monitoreo y análisis: Durante todo el mes, monitoreamos y analizamos el rendimiento de nuestras estrategias y acciones en LinkedIn. Evaluamos el alcance, la participación y la generación de leads para identificar oportunidades de mejora y ajustar nuestras tácticas si es necesario.			
	8°. Informe mensual: Al finalizar cada mes, proporcionamos un informe detallado que resume los resultados obtenidos, incluyendo métricas clave, oportunidades identificadas y recomendaciones para el próximo mes. Esto nos ayuda a mantener una comunicación fluida y asegurarnos de que estamos en línea con tus objetivos.			
	Nuestro objetivo principal es ayudarte a conseguir clientes potenciales de manera efectiva y sostenible a lo largo de cada proyecto. Trabajamos en estrecha colaboración contigo para garantizar que cada mes sea un paso más hacia el éxito en LinkedIn.			
5	plataforma de captación de leads linkedin	0,50	100,00	50,00
			Subtotal	795,00
			Total	€795,00
			Saldo adeudado	€795,00

Notas

Datos de facturación:
Daniel Soguero Tamará
05932884B
C/Gran Capitán 28, 5ºE
danielcolibri@meninblu.es

Términos y condiciones

Por favor realice su ingreso e indique como concepto el N° de la factura a nombre de Meninblu en la siguiente cuenta: ES54 0182 0956 5502 0161 6372